

POSPartner setzt mit POSCard-P2PE Meilenstein für sichere Transaktionen

Hochsicheres P2PE-Verfahren erhält Freigabe vom PCI Council

Königswinter, 10. November 2020. POSPartner hat für das hochsichere P2PE-Transaktionsverfahren POSCard-P2PE die Freigabe vom PCI Council erhalten. Es ist bereits schon verfügbar in Zahlungsterminals Verifone P400. Das P2PE-Verfahren (Point-to-Point-Encryption) gewährleistet bei kartengestützten Zahlungsprozessen ein Maximum an Sicherheit und trägt so entscheidend zum Schutz von Verbrauchern und Händlern bei.

Der Sicherheitsgewinn gegenüber bisherigen Verfahren liegt darin, dass bei der Point-to-Point-Encryption die Transaktions- und Kartendaten zu keinem Zeitpunkt offen liegen. Vielmehr werden sie vom Kartenlesegerät mit Hilfe der integrierten P2PE-Software schon beim Lesen direkt verschlüsselt und erst beim Zahlungsdienstleister wieder decodiert. Die Daten sind also auf allen Prozessstufen entlang der Zahlungsabwicklung geschützt. P2PE ist die technische Antwort der Kartengesellschaften auf Kartenmissbrauch: Phishing-Attacken und andere Manipulationsversuche haben keine Chance mehr.

In Deutschland laufen aktuell die Vorbereitungen für den Einsatz des P2PE-Verfahrens. In Osteuropa ist es bereits in vielen Ländern Standard. Mit der Listung beim PCI SSC (Payment Card Industry Security Standards Council) kann POSPartner POSCard-P2PE jetzt allen Handelspartnern in Deutschland und anderen europäischen Ländern anbieten, zumal auch das „Single-Tap-Verfahren“ bereits implementiert ist. „Wir setzen mit dieser Lösung ein sicherheitstechnisches Ausrufezeichen und sind damit für unsere Handelskunden im In- und Ausland ab sofort startklar“, sagt Peter Reich, geschäftsführender Gesellschafter von POSPartner.

Über POSPartner

Die POSPartner Gesellschaft für Kassensysteme mbH mit Sitz in Königswinter ist seit 1993 am Markt etabliert. Das inhabergeführte Unternehmen hat sich in unterschiedlichen Handelsbranchen und Vertriebslinien mit innovativen Lösungen für bargeldloses Zahlen, POS und Filiale einen Namen gemacht. Gleichzeitig unterstützt POSPartner den Anwender mit einem umfassenden und am typischen Bedarf des Handels orientierten Dienstleistungspaket. Zu den Kunden zählen namhafte deutsche und internationale Handelsunternehmen. POSPartner verfolgt konsequent den Anspruch, seinen Kunden als „Enabler“ für Technologien, Funktionen und Lösungen zur Seite zu stehen.